

Isabel Etxamendi



ACONSEJAR. García Cebrián explica qué motiva a los ex directivos a prestar su ayuda a pequeños empresarios y autónomos

CARLOS GARCÍA CEBRIÁN SECRETARIO GENERAL SECOT

«Colaborar en el éxito de quien te pide ayuda resulta muy adictivo»

JOSÉ LUIS B. BENAYAS
MADRID

Después de 36 años en la empresa privada (23 de ellos en una multinacional petrolera), Carlos García Cebrián, uno de los *seniors* que componen Secot (*Seniors* Españoles para la Cooperación Técnica), decidió pasar al otro lado y 'prestar' su ayuda y consejo al empresario. Secretario General de la organización, reconoce que su actividad le apasiona y le mantiene en el campo de batalla del día a día.

¿No le quedan a uno ganas de retirarse por completo después de tantos años de trabajo?

Mire, colaborar en el éxito de quien te pide ayuda resulta muy enriquecedor y adictivo. Lo hacemos de forma voluntaria, y eso es algo que en el fondo nos satisface enormemente. Si pensamos que, de alguna manera, podemos contribuir a mantener o crear puestos de trabajo, ¿cómo no vamos a estar satisfechos de nuestra labor?

¿De qué modo se organiza la ayuda en Secot?

El demandante suele contactar con la central de la organización, y desde la misma se le deriva a la delegación territorial más cercana. Es entonces cuando, por ejemplo, se organiza un encuentro con el

senior, se plantean los problemas y comienza la búsqueda de soluciones.

Por curiosidad, ¿qué edad tiene el asesor más longevo?

Pues tiene más de noventa años. Hay gente muy mayor que sigue aquí de forma activa, encantada de tener que ayudar dos o tres veces por semana.

ASESORES

«HAY EX DIRECTIVOS EN SECOT QUE TIENEN MÁS DE NOVENTA AÑOS Y SIGUEN CON GANAS»

CRISIS

«SEGUIMOS CON LA MISMA ACTIVIDAD, PERO SUBEN LAS CONSULTAS SOBRE FINANCIACIÓN»

Respecto al papel del senior, ¿ha de poseer alguna característica en concreto?

Pues al margen de que la actividad en Secot es de carácter voluntario, el *senior* ha de contar con cierta humildad. La mayoría de los más de 900 que están hoy en día en la organización vienen de puestos directivos, de cargos de mucha responsabilidad. Y a Secot llegan personas de todo tipo. Se ha de

hacer un esfuerzo importante por adecuar el mensaje al del que tienes enfrente.

Es inevitable preguntarle por la crisis. ¿Ha notado más consultas en esta época?

Nuestra actividad ha seguido siendo muy parecida este año.

Pero, ¿ha variado el tipo de consultas?

Hay muchísimas consultas de gente que necesita financiación. Sí se nota la crisis en ese sentido. Los problemas de tesorería, las dificultades de acceso al crédito... Es ahí cuando nosotros tenemos que estar formados para saber qué salidas ofrecer. Si debemos dirigir a alguien al ICO, o a una ayuda autonómica, por ejemplo.

En este sentido, Secot será un buen termómetro del clima económico...

Efectivamente. Ahora, por ejemplo no hay tantos emprendedores. Las consultas de gente con ganas de crear una empresa o abrir un negocio han disminuido respecto a épocas de crecimiento.

¿Dónde se les puede encontrar para demandar su ayuda?

Además de la vía telefónica y web, también se puede encontrar información sobre Secot en Cámaras, ayuntamientos o universidades.

Secot asesora a pymes, autónomos y emprendedores a golpe de experiencia

EX DIRECTIVOS. MÁS DE 900 PROFESIONALES JUBILADOS O PREJUBILADOS CONFORMAN LA ORGANIZACIÓN

J.L.B.B.
MADRID

Todo comenzó en 1989. El gobierno de Felipe González había impulsado un importante proceso de reconversión en la economía productiva española, que trajo consigo un gran número de jubilaciones y prejubilaciones de empresarios y trabajadores. Para dar salida a algunos de los primeros, y por iniciativa, entre otros, del Círculo de Empresarios, nació la asociación *Seniors* Españoles para la Cooperación Técnica (Secot), que ahora, veinte años después, está conformada por un grupo de más de 900 ex directivos y profesionales que asesoran a pymes, autónomos y emprendedores en todo el territorio nacional.

Secot cuenta, a su vez, con el apoyo del Consejo Superior de Cámaras de Comercio y Acción Social Empresarial. En la asociación, que cuenta con 41 delegaciones en el país, los *seniors* -así se hacen llamar los asesores-, proporcionan ayuda a quien lo solicite en forma de tutorías y encuentros, seminarios, formación o conferencias. «Juntos, los *seniors* acumulamos 35.000 años de experiencia en puestos ejecutivos de multinacionales, compañías cotizadas u otras empresas», explica uno de los mismos a Dossier Empresarial.

Los hay de una gran cantidad de sectores productivos. Dominan los ingenieros (un 30%), pero también hay economistas (12% del total), formadores, financieros, químicos, o de los ámbitos jurídico, publicitario e incluso agroalimentario. El secreto de su éxito reside, precisamente, en su experiencia y veteranía. Pero para poder asesorar con visos de éxito, los *seniors* han de estar formándose constantemente. «Cuando alguien viene a pedir ayuda, sea un emprendedor, o un empresario, hemos de saber darle respuestas. Sobre una ayuda del ICO, por ejemplo, o sobre qué debe hacer para crear una sociedad», explica ese mismo ex directivo. La asociación, a su vez, insiste en el carácter volun-



COMERCIO. Una mayoría de consultas llegan del comercio y de los servicios

tario de sus miembros. «Todos ellos ejercen esta labor de forma voluntaria», insiste Secot, que se financia a través de los llamados socios protectores (un grupo de más de 40 empresas que colabora para el éxito del proyecto).

TIPO DE AYUDA. En la actualidad, los *seniors* de Secot llevan a cabo en torno a 1.300 actuaciones anuales, destacando especialmente las referidas al sector servicios, a la hostelería y al comercio. Para que un emprendedor, autónomo, empresario o directivo de ONG pueda contactar con la asociación, basta con ponerse en contacto con la organización a través de la página web (www.secot.org) o por teléfono. También puede obtener información de la misma en Cámaras de Comercio, Círculo de Empresarios u otros organismos. La propia asociación manifiesta que anualmente «llega a numerosos acuerdos con instituciones públicas y privadas» para la difusión de su labor.

Hoy por hoy, en plena época de crisis, destacan las consultas por problemas de tesorería. «Pero eso no quiere decir que no podamos atender otros casos: también asesoramos para iniciar actividad, crear una empresa o consultas de cualquier otra índole». ■