CREACIÓN DE EMPRESAS

Cuando la veteranía es un grado al servicio de los emprendedores...

Secot es una organización nacional de veteranos que asesoran nuevos proyectos

Héctor Asensio

MADRID. Seniors Españoles para la Cooperación Técnica (Secot) es una organización sin ánimo de lucro atípica en el panorama nacional. Creada en 1989 por el Círculo de Empresarios con el apoyo del Consejo Superior de Cámaras de Comercio y Acción Social Empresarial, su objetivo principal es asesorar a los emprendedores que quieren iniciar su propio negocio.

Los encargados de hacerlo son los cerca de 1.900 socios —profesionales jubilados y prejubilados— que realizan voluntariamente asesorías técnicas y de gestión para la creación, consolidación y auge de pequeñas y medianas empresas. La mayoría de estos seniors proceden del mundo de la ingeniería (en concreto el 30 por ciento), seguido de la economía y empresas (13 por ciento) y del ámbito jurídico-fiscal (9 por ciento).

Las 37 delegaciones que Secot tiene repartidas por España contemplan tres sectores de actuación: emprendedores (asesoramiento técnico de cualquier tipo, apoyo en la elaboración de planes de negocio e información sobre legislación), pymes (sobre todo asesoría sobre gestión y desarrollo comercial, e inicio de actividad en el extranjero) y ONG (principalmente talleres de planificación estratégica y apoyo a personas en riesgo de exclusión social).

Aun así, el secretario general de Secot, Teófilo del Pozo, explica que las labores de asesoramiento de esta organización abarcan todos los campos, desde la creación de un plan de negocio, la resolución de dudas sobre documentación necesaria o trámites que se requieren para comenzar una actividad o la reorientación de modelos de negocio para proyectos estancados. Pero aviso para navegantes: su asesoría sólo es eso, asesoría. "No implantamos lo que decimos, sólo recomendamos lo que creemos que hay que hacer".

Los nuevos empresarios que acudan a Secot para ser asesorados deben saber que tienen dos tipos de asistencia: la asesoría personal (uno o varios seniors asignados al proyecto por su formación y experiencia se reúnen unas tres veces a la semana con los promotores del proyecto para solucionar sus dudas) y *online* (vía Internet).

Las actuaciones de 2006

Siempre se actúa de acuerdo con la petición del asesorado y, aunque lo habitual es que la relación se dé por terminada al concluir el asesoramiento, existe la posibilidad de que Secot tutele el proyecto en su comienzo. Secot realizó durante el pasado año un total de 936 proyectos de asesoramiento. Por sectores, los más numerosos fueron los relacionados con el sector servicios (en total 177 proyectos), seguidos del comercio al por menor (170), hostelería (124) y los enmarcados bajo la categoría de "otras actividades empresariales" (91), entre las que destacan proyectos relacionados con la producción y distribución de energía, gas, fabricación de productos metalúrgicos y el reciclaje.

Algo inferiores fueron los números correspondientes a asesorías en informática y las nuevas tecnologías, la sanidad y la educación (49, 46 y 45 proyectos, respectivamente).

Según la Memoria de Actividades de Secot de 2006, el perfil de su *cliente* habitual fue el de un joven emprendedor (de 18 a 35 años, con un 55 por ciento del total) de nacionalidad española (77 por ciento) con un proyecto empresarial en el sector servicios.

En cuanto al género de los asesorados, la tendencia muestra que la diferencia es cada vez menos significativa. En 2006, un 49 por ciento de los asesorados por la organización fueron mujeres frente al 51 por ciento de hombres.

Las actividades y el mantenimiento de Seniors Españoles para la Cooperación Técnica se financian sobre todo por las cuotas que abonan sus socios, ya que por estas tareas de asesoramiento cobran "una pequeña cantidad en el caso de que se pueda".

Más información relacionada con este tema en www.secot.org

Las claves

LO QUE LOS EMPRENDEDORES DEBEN SABER DE SECOT

Para los que empiezan

1 Los 'seniors' de Secot prestan a los emprendedores asesoramiento técnico (jurídico, fiscal, laboral, económico financiero, etcétera). También prestan su apoyo en la elaboración de los planes de negocio (como la viabilidad del proyecto), y acompañamiento y la solicitud de ayudas.

Más de 700 nuevas empresas

2 La Memoria de Actividades de Secot 2006 muestra que a lo largo de ese año realizaron 761 asesorías para la creación de nuevos proyectos empresariales. El perfil fue el de un joven entre 18 y 35 años, español, y con un proyecto empresarial relacionado con el sector servicios.

Servicios gratuitos

3 La labor de Secot (que puede consistir en varias sesiones a la semana hasta que el emprendedor lo crea necesario o la labor se complete) son gratuitas. Únicamente se abona una cantidad en caso de que se pueda, ya que Secot se financia con las cuotas de sus socios.

Sector servicios

4 La mayoría de las asesorías realizadas por Secot en 2006 se centraron en el sector servicios y comercio al por menor. Las asesorías de proyectos empresariales centrados en la informática, las nuevas tecnologías, la sanidad y la educación fueron los ámbitos con menos asesorías.

"Lo que hacemos es una obligación moral con los que están empezando"

En Secot afirman que "lo mejor" para erradicar la pobreza es crear empleo

H. A.

MADRID. Teófilo del Pozo es doctor e ingeniero industrial y estuvo más de 42 años trabajando en el sector de las telecomunicaciones hasta su jubilación. Ahora es el secretario general de Secot, una organización que hace lo que hace por "dos obligaciones morales: transmitir los conocimientos adquiridos a los que están empezando y ayudar a erradicar la pobreza creando empleo".

De hecho, de las 936 actuaciones realizadas por Secot durante el pasado año, 761 (el 81,3 por ciento) fueron asesorías para la creación de proyectos empresariales. Las 175 restantes se centraron en análisis y diagnóstico de problemas empresariales concretos (contables, de financiación, elaboración de un plan de marketing y ventas, etcétera).

81,3

POR CIENTO. Es el porcentaje de asesoramiento en creación de empresas hecho por Secot en 2006.

"Somos catalizadores. Ayudamos a los emprendedores que no pueden pagar labores de asesoramiento —explica Del Pozo— y también a pymes que se encuentran estancadas para dar una reorientación a su negocio". Una de las máximas de Secot es siempre actuar de acuerdo con las peticiones de los asesorados, que pueden ser hasta ONG.