

Integratic ayuda a poner en marcha sueños



Este proyecto desarrollado por **UATAE**, junto a **FUNDETEC** y **SECOT**, ayuda a las mujeres en riesgo de exclusión tecnológica a crear su propia empresa. Está financiado por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio y el Fondo Social Europeo

Junto a la Fundación para el Desarrollo Infotecnológico de Empresas y Sociedad (FUNDETEC) y a SECOT (Seniors Españoles para la Cooperación Técnica), UATAE ha puesto en marcha el proyecto Comunidad Integratic. Su objetivo es ayudar a las mujeres que no tienen acceso a las nuevas tecnologías pero no renuncian a montar su propia empresa con ellas.

Lo que se ofrece a las beneficiarias es una red on line a través de la cual reciben orientación para desarrollar sus capacidades. Gracias al asesoramiento, las mujeres aprenden a crear un plan de empresa, reciben ayuda sobre temas legales y tienen la oportunidad de participar en un gabinete de microcréditos. Gracias a este último las beneficiarias de Integratic conocen los pasos que deben dar para obtener la financiación que necesitan para poner en marcha su negocio.

Otra de las cosas que ofrece Integratic son talleres y minijuegos digitales, que sirven de herramientas de aprendizaje a las mujeres. El Certificado y la Comunidad Integratic son los otros dos servicios. El primero es un diploma que se entrega a las participantes para certificar la viabilidad de sus proyectos empresariales, y el segundo es un espacio virtual donde las usuarias pueden intercambiar opiniones y experiencias con otras y con un tutor, e informarse de eventos y noticias.

Integratic está financiado con fondos del Plan Avanza del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio y del Fondo Social Europeo. Los talleres que ofrece a las beneficiarias son totalmente prácticos y tratan temas relacionados con la creación, dirección y administración de empresas. Su metodología es muy participativa. "Cada actividad planteada se realiza según el método basado en la experimentación, que parte del concepto 'se aprende haciendo', mediante ejercicios que se apoyan en los contenidos teóricos. Nuestro objetivo es llegar al concepto a través de la práctica", explican los responsables de Integratic. Actualmente, se están ofreciendo seis talleres: Crea una microempresa paso a paso, Cuánto puedes llegar a vender, Cómo vender tu proyecto o servicio, Aprende a rentabilizar tu negocio, Financia tu proyecto y Otros temas a tener en cuenta.

En lo que se refiere a los minijuegos digitales citados anteriormente que sirven de herramientas de aprendizaje, se facilitan cuatro a las usuarias: Administra tu tiempo, Delega tu trabajo, Gestiona equipos y Soluciona conflictos.

¿Qué hay que hacer para participar?

Las mujeres que quieran formar parte de Integratic sólo deben entrar en www.emprendedoras-integratic.es registrarse y rellenar un formulario. ■



Los talleres

• Crea una microempresa paso a paso

En este taller se habla de la importancia de los planes de empresa, así como de todos los aspectos que han de tenerse en cuenta para su elaboración y para que el negocio sea todo un éxito. También se ocupa de cuál debe ser el perfil de una emprendedora; qué cualidades innatas debe tener y cuáles puede adquirir.

• Cuánto puedes llegar a vender

Aquí se trata de todo lo relativo a los aspectos económicos y financieros, por ejemplo, qué dinero se necesita para empezar, qué ventas se van a conseguir, qué costes y gastos se van a originar para tener estas ventas, si se va a tener o no beneficio y si se podrá hacer frente a los pagos.

• Cómo vender tu proyecto o servicio

Las emprendedoras que asisten a este taller aprenden estrategias de marketing. Así, conocen nociones sobre las características de los productos o servicios, precios, clientes, el cómo y dónde se pueden ofrecer y cómo hacer que conozcan la oferta y se sientan atraídos por ella.

• Financia tu proyecto

Las alumnas conocen las distintas alternativas que existen para financiar el comienzo de su actividad empresarial. Los tutores les informan de la obtención de créditos o préstamos bancarios, de los microcréditos, ayudas y subvenciones, así como de otras vías para financiar una compra, como son el 'leasing' y el 'renting', o de la posibilidad de anticipar el cobro de las facturas a los clientes mediante el 'factoring'.

• Otros temas a tener en cuenta

Los trámites que han de seguirse para iniciar una actividad empresarial, las obligaciones fiscales que hay que cumplir, los seguros que han de contratarse, los recursos humanos, el nombre comercial o la marca y la venta a través de internet son los temas que se tratan en este taller.